

Area sales manager

Dicor Land, grup de companii cu 10 ani de experiență în domeniul soluțiilor pentru agricultură, este unul dintre cei mai importanți importatori și distribuitori de echipamente agricole, piese și accesorii. Suntem în fiecare an recunoscuți ca dealer-ul numărul 1 pentru toți producătorii cu care colaborăm.

Dicor Land a încheiat anul 2020 cu o cifră de afaceri netă de 68.971.714 lei, cu valoarea vânzărilor externe intermediare de 22.382.696 lei și un capital social de 5.000.000 lei.

Viziunea companiei noastre este să fim liderul de piață din România în acest segment. Astfel, ambiția noastră este să devenim opțiunea preferată de către orice agricultor, dar și angajatorul preferat pentru specialiștii din domeniu.

Planul de extindere al afacerii include dezvoltarea de noi direcții de business, fapt pentru care avem nevoie de un coleg în rolul de **Area sales manager**, cu scopul construirii unei noi echipe de vânzări.

Ce vei face:

- Vei recruta noii colegi din echipa ta și vei asigura formarea lor;
- Vei coordona și controla modul de organizare și desfășurare a activității colegilor din subordine, astfel încât să se asigure utilizarea eficientă a timpului de lucru
- Vei dezvolta și implementa strategiile comerciale în conformitate cu obiectivele companiei ce vizează creșterea cifrei de afaceri
- Vei identifica noi oportunități de vânzare din piață
- Vei întocmi și prezenta către management rapoarte cu propuneri și studii privind folosirea celor mai eficiente metode de îmbunătățire a procesului de vânzare și de promovare a produselor în funcție de cerințele pieței;
- Vei monitoriza performanța vânzărilor utilizând valori cheie
- Vei asista la stabilirea obiectivelor financiare și la elaborarea și monitorizarea bugetului specific diviziei
- Vei proiecta și implementa noi strategii de vânzare
- Vei coordona și vei susține echipa utilizând abilități de leadership, motivând oamenii din subordine, cu scopul de a performa
- Vei stabili obiective de vânzare prin previzionarea și dezvoltarea cotelor anuale de vânzare pentru zonele alocate; proiectând volumul de vânzări și profitul așteptat pentru produsele existente și noi din cadrul diviziei
- Vei analiza datele privind piața și clienții potențiali, vei furniza raportări periodice oferind informații esențiale despre afacere: raportarea tipică se referă la cerere, prognoză și tendințe ale pieței, ratele de conversie, segmentarea pieței
- Vei asigura mărirea constantă a arealului de distribuție a produselor din divizie

- Vei oferi în mod constant feedback echipei, vei crea contexte de învățare, vei susține echipa să-și mențină direcția și pasiunea pentru proiectele noastre.

Cum ești tu:

- ai studii superioare în agronomie, agricultură, inginerie sau management;
- experiență pe un post similar;
- ai cunoștințe solide de management al vânzărilor și de management al echipelor de vânzări;
- ești expert în cunoașterea tehnicilor de vânzare în piață;
- îți mobilizezi toate resursele necesare pentru atingerea obiectivelor de vânzări;
- ai abilități de planificare, organizare și coordonare;
- ești o persoană energică, entuziastă, pozitivă, cu spirit de inițiativă, cu abilități de leader;
- ai cunoștințe de limbă engleză și Office.

Dacă simțiți că aveți abilitățile necesare pentru această poziție cu adevărat provocatoare, dar deopotrivă plină de satisfacții, trimiteți CV-ul dumneavoastră actualizat și o scrisoare de intenție la adresa de e-mail cariere@dicorland.ro.

Cererile vor fi tratate în strictă confidențialitate. Numai candidații selectați vor fi contactați pentru un interviu. Dacă aplicați, înseamnă că sunteți de acord cu prelucrarea și păstrarea datelor cu caracter personal conform informațiilor GDPR postate la sfârșitul acestui anunț.

Trimițând datele dumneavoastră cu caracter personal prin corespondența electronică, vă exprimați acordul expres și neechivoc ca aceste date să fie prelucrate de companiile afiliate grupului Dicor Land. Prelucrarea datelor se va face exclusiv în scopul selectării dumneavoastră ca angajat. Datele cu caracter personal pe care le transmiteți către Dicor Land pot include: nume, prenume, vârstă, sex, cetățenie, adresa de domiciliu, reședința, adresa de e-mail, ocupația, educația, parcursul profesional, venitul sau fotografia. Dicor Land nu colectează alte date cu caracter personal în afară de cele puse la dispoziție explicit prin trimiterea de către dumneavoastră. Dicor Land a implementat măsuri adecvate care asigură un nivel ridicat de securitate a prelucrării datelor dumneavoastră cu caracter personal. Dicor Land stochează datele cu caracter personal în medii securizate și nu transferă niciun fel de date cu caracter personal către terți în afara Uniunii Europene și nu procesează automat datele dumneavoastră cu caracter personal. Aveți dreptul să ne solicitați accesul la datele dumneavoastră cu caracter personal, rectificarea sau ștergerea acestora, inclusiv restricționarea prelucrării. Pentru orice sesizare sau solicitare cu privire la prelucrarea datelor personale de către companiile din grupul Dicor Land, vă rugăm să vă adresați ofițerilor noștri responsabili cu protecția datelor personale, la adresa de e-mail dataprotection@dicorland.ro



RO 28881164
J17/944/2011
Raiffeisen Bank
RO11RZBR0000060020044372
Capital Social: 5.000.000 lei

DN25, Braniștea, Galați 807050
DN28, Podul Iloaiei, Iași, 707365
office@dicorland.ro
piese@dicorparts.ro
garantie@dicorland.ro

Vânzări utilaje agricole
+40 739 999 988
Vânzări piese de schimb
+40 732 255 255
Service utilaje agricole
+40 758 253 800

