***Director Comercial divizie tehnologii digitale in agri***

**Dicor Holding** are ca rol identificarea si valorificarea diferitelor oportunitati de dezvoltare in grupul de firme pe care il gestioneaza, dar si coordonarea dezvoltarii strategice pentru entitatile din grup.

Misiunea companiei o reprezinta consolidarea structurii organizatorice de holding investitional si indeplinirea obiectivelor strategice setate de catre companie.

Viziunea companiei este sa dezvoltam impreuna cu partenerii nostrii solutii viabile pentru viitor si sa identificam segmente de business in plina expansiune, care sa sustina progresul si inovatia.

Din cadrul grupului de societati **Dicor Holding** mai fac parte: **Dicor Land** si **Dicor Agro Solutions** ce au ca obiect de activitate comercializarea utilajelor agricole, pieselor de schimb si sisteme de irigatii.

**Dicor Holding**, in cautarea unui director comercial pentru dezvoltarea unei divizii ce va activa in domeniul agriculturii de mare precizie si a digitalizarii fermelor din Romania.

Pentru pozitia de Director Comercial cautam un coleg orientat spre solutii si rezultate, cu capacitate de realizare a obiectivelor stabilite.

***Candidatul ideal:***

* Studii superioare, de preferat management/agronomice;
* Experienta de vanzari B2B si B2C (minim 3 ani);
* Experienta in formarea si coordonarea echipelor de minim 4 ani;
* Experienta in implementarea proiectelor de digitalizare in agricultura (constituie un avantaj);
* Cunostinte in managementul vanzarilor, in marketing, in managementul strategic si in dzvoltarea si planificarea afacerilor;
* Cunoasterea tehnologiilor digitale din agricultura (constituie un avantaj);
* Bune abilitati de cercetare, de a efectua analize de piata fata de afacerile similare din sector;
* Abilitati de leadership si conducere eficienta a echipei;
* Foarte bune abilitati de comunicare, diplomatie si negociere;
* Foarte bune abilitati de organizare si planificare;
* Competente de delegare si previzionare;
* Persoana perseverenta, responsabila, cu spirit antreprenorial, atitudine practica.
* Orientare spre rezultate si spre necesitatile clientului;
* Capacitate de decizie si asumarea responsabilitatii;
* Cunostinte PC (pachet MS Office: Word, Excel, Outlook nivel mediu spre avansat);
* Limba engleza nivel avansat;
* Permis de conducere categoria B.

***Responsabilitati:***

* Creaza structura, formaaza si coordoneaza echipa de vanzari;
* Gestioneaza nevoile clientilor, a intereselor, a activitatii competitive si a potentialului pentru produse si servicii noi;
* Organizeaza, indruma si controleaza intreaga activitate comerciala, respectiv activitatea de prospectare, ofertare, contractare, vanzari si marketing;
* Organizeaza activitatea echipei pentru a asigura indeplinirea tuturor obiectivelor, precum si utilizarea la maxim a competentelor angajatilor;
* Negociaza si incheie contractelele de vanzare-cumparare cu producatori internationali de tehnologii si echipamente pentru a sustine Agricultura 4.0, si supervizeaza conditiile comerciale aprobate prin bugetul anual de venituri si cheltuieli;
* Analizeaza potentialul pietei zonale si regionale de tehnologii si sisteme digitale destinate agriculturii de precizie si durabile;
* Se informeaza cu privire la activitatea desfasurata de firmele concurente, metodele comerciale si analizeazain permanentã  punctele tari si slabe ale firmei, avantajele si dezavantajele fata de concurenta;
* Elaborareaza strategia eficienta de mentinere a pozitiei pe piata;
* Identifica permanent sectorul de piata ocupat si se preocupa de castigarea unor noi piete;
* Analizeaza lunar vanzarea echipamentelor din portofoliu, pe zone geografice, beneficiari, in vederea definirii directiilor prioritare, de actiuni ulterioare;
* Coordoneaza si administreaza activitatea de achizitionare a materialelor si a altor produse necesare desfasurarii activitatii societatii, in conformitate cu bugetul alocat cu politicile firmei si cu evolutia stocurilor;
* Intocmirea politicii comerciale si a bugetului de achizitii-vanzari;
* Intocmeste rapoarte specifice Departamentului Comercial
* Raspunde de realizarea obiectivelor stabilite de Directorul General;

***Beneficii:***

* Posibilitatea de a lucra intr-un mediu profesionist, atractiv, dinamic, cu multe proiecte ambitioase;
* Posibilitatea de perfectionare permanenta sustinuta de companie;
* Masina de serviciu, laptop si telefon mobil;
* Pachet salarial atractiv, in functie de experienta, la care se adauga bonusuri de performanta.
* Alte beneficii (tichete de masa, de vacanta, prima de fidelitate, cadou de zi de nastere prima de Paste, prima de Craciun, prime la casatoria angajatului, la nasterea fiecarui copil etc.)

**Activitatea se va desfasura la punctele de lucru Galati/ Branistea.**

Daca simtiti ca aveti abilitatile necesare pentru aceasta pozitie cu adevarat provocatoare, dar deopotriva plina de satisfactii, trimiteti CV-ul dumneavoastra actualizat si o scrisoare de intentie la adresa de e-mail cariere@dicorland.ro.

Cererile vor fi tratate in stricta confidentialitate. Numai candidatii selectati vor fi contactati pentru un interviu. Daca aplicati, inseamna ca sunteti de acord cu prelucrarea si pastrarea datelor cu caracter personal conform informatiilor GDPR postate la sfarsitul acestui anunt.

*Trimitand datele dumneavoastra cu caracter personal prin corespondenta electronica, va exprimati acordul expres si neechivoc ca aceste date sa fie prelucrate de companiile afliate grupului Dicor Holding. Prelucrarea datelor se va face exclusiv in scopul selectarii dumneavoastra ca angajat.*

*Datele cu caracter personal pe care le transmiteti catre Dicor Holdingpot include: nume, prenume, varsta, sex, cetatenie, adresa de domiciliu, resedinta, adresa de e-mail, ocupatia, educatia, parcursul profesional, venitul sau fotografia. Dicor Holding nu colecteaza alte date cu caracter personal in afara de cele puse la dispozitie explicit prin trimiterea de catre dumneavoastra.*

*Dicor Holding a implementat masuri adecvate care asigura un nivel ridicat de securitate a prelucrarii datelor dumneavoastra cu caracter personal. Dicor Holding stocheaza datele cu caracter personal in medii securizate si nu transfera niciun fel de date cu caracter personal catre terti in afara Uniunii Europene si nu proceseaza automat datele dumneavoastra cu caracter personal.*

*Aveti dreptul sa ne solicitati accesul la datele dumneavoastra cu caracter personal, rectificarea sau stergerea acestora, inclusiv restrictionarea prelucrarii. Pentru orice sesizare sau solicitare cu privire la prelucrarea datelor personale de catre companiile din grupul Dicor Holding, va rugam sa va adresati ofiterilor nostri responsabili cu protectia datelor personale, la adresa de e-mail* *dataprotection@dicorland.ro**.*